**Introducción:** un abogado es hecho, no nacido

No hubo un solo incidente que me haya llevado a ser un defensor, sino un patrón que se desarrolló con el tiempo. Lo primero fue el comportamiento de convulsión de mi hija Stephanie que, según los médicos, era un cólico, pero resultó ser una reacción a un medicamento para la enfermedad renal: se descubrió después de que insistí en que se hiciera algo. Entonces empezamos a tratar con los sistemas. Aunque teníamos seguros y las terapias se enumeraban en el manual del empleado y se verificaban por teléfono, ninguno de los PT, OT o el habla de mi hija estaban cubiertos. No calificamos para ninguna ayuda en ningún lugar, a pesar de que nos llevamos $ 20,000 en deudas y casi perdimos nuestra casa. Fue en medio de los problemas de seguro que envié mi primera carta a Family Voices, en la que les informaba que no calificábamos para SSI u otra asistencia médica. Comencé a comunicarme con Family Voices regularmente y me convertí en un defensor porque me encontraba luchando constantemente por los servicios médicos y educativos a los que legalmente tenía derecho mi hija. He tenido el privilegio de presentar testimonios, escribir artículos y servir en la junta de la revista Exceptional Parent. Actualmente, trabajo en conjunto con Diana Autin, quien dirige nuestro F2F HIC en Nueva Jersey. - Lauren Agoratus, Nueva Jersey

**Recursos:** Ninguno necesario

**Propósito:** Forme conexiones entre los participantes, cree un vínculo entre lo que saben y lo que aprenderán.

**Tiempo:** 2 minutos

**Direcciones:**

1. Comience diciendo: "Hay personas en esta sala que ya saben algo sobre lo que significa ser parte de un grupo de toma de decisiones".
2. Tómese 90 segundos para presentarse a la persona a su derecha (o izquierda) y comparta un hecho que sepa sobre el servicio o la participación en un grupo de toma de decisiones.
3. Después de que hayan transcurrido los 90 segundos, pida a las personas que se ofrezcan voluntariamente un hecho que aprendieron de la persona que conocieron.

**Modificación:**

1. Haga que los participantes usen el cuadro de chat para compartir una cosa que ya saben sobre los grupos de toma de decisiones.
2. Lea en voz alta cada contribución a todos.